



Välkomna till Beijer Electronics årsstämma 2011

Börshuset i Malmö den 27 april, 2011



VD Fredrik Jönsson

Börshuset i Malmö den 27 april, 2011

Nya ansikten i Beijer Electronics koncernledning



Christian Benz

- ▶ Affärsområdeschef för HMI Products sedan november 2010
- ▶ Ansvarig för produktutveckling, tillverkning och försäljning globalt av HMI-produkter
- ▶ Tidigare VD för HMI Products i Tyskland och ansvarig för försäljningen i EMEA



Roger Kroon

- ▶ Ny affärsområdeschef för Automation sedan april 2011
- ▶ Ansvarig för försäljningen i Norden och Baltikum
- ▶ Tidigare chef för Automations verksamheter i Sverige och Danmark



Tim Webster

- ▶ Ny personaldirektör, tillträder under maj 2011
- ▶ Globalt ansvarig för personalfrågor och kompetensutveckling
- ▶ Kommer närmast från Cardo Entrance Solutions AB



Beijer Electronics

Ett snabbväxande teknologibolag

30 år av marknadserfarenhet

Starkt fokus på produktutveckling

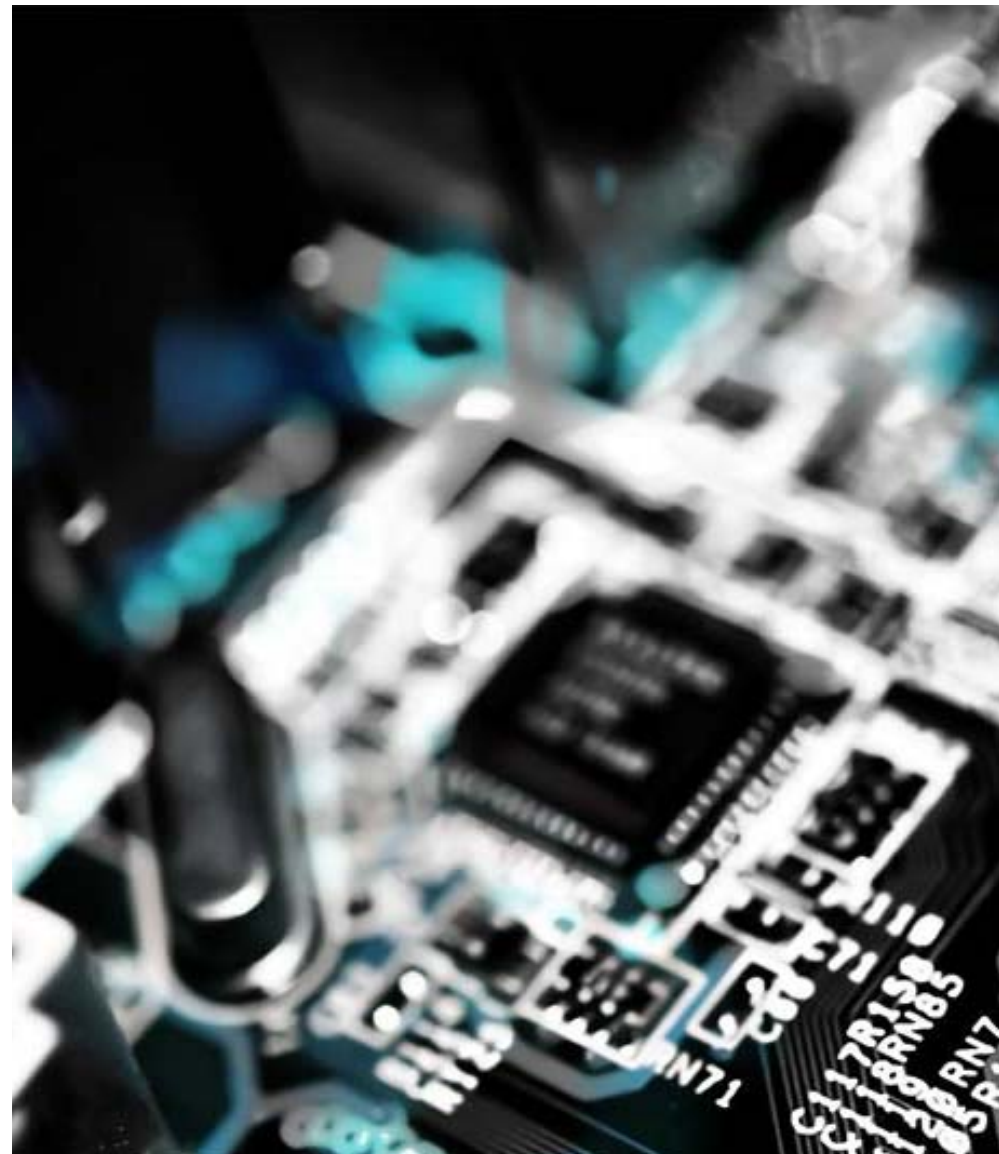
Global verksamhet i 16 länder

Stora marknadsmöjligheter

Strategi för tillväxt

Dagens agenda

- ▶ 2010 — ett händelserikt år
- ▶ Första kvartalets resultat
- ▶ Strategin framåt



2010 — Ett händelserikt år

- ▶ Stark ökning av försäljning och rörelseresultat
- ▶ Stora satsningar på produktutveckling
- ▶ Försäljningseffektivitet och fokus
- ▶ Fortsatt global expansion
- ▶ Två strategiska förvärv



Investeringar i en stabil plattform för fortsatt tillväxt

Beijer Electronics Acquires Korenix Signing Ceremony



Flera framgångsrika produktlanseringar



iX 1.20 launch
More functions. More panels.
More HMI.



- ▶ iX 1.20 paneler och mjukvara
- ▶ EPC TA industri PCs
- ▶ FALCON VDSL router
- ▶ RedFox & Lynx+ industri switchar
- ▶ i-Line industri switchar



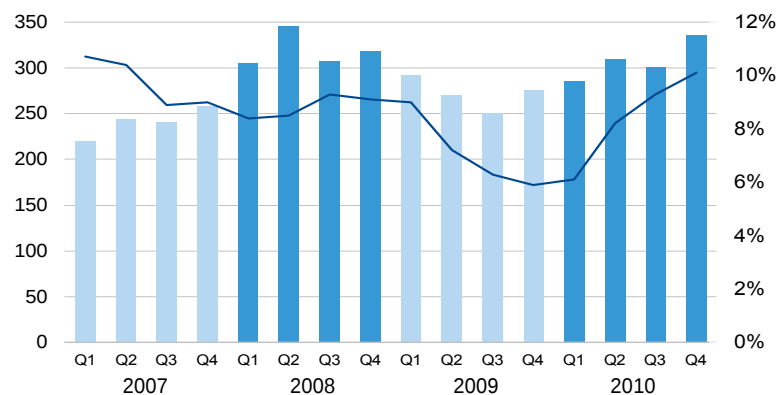
Beijer Electronics-koncernen 2010

Stark försäljningstillväxt och rekordresultat

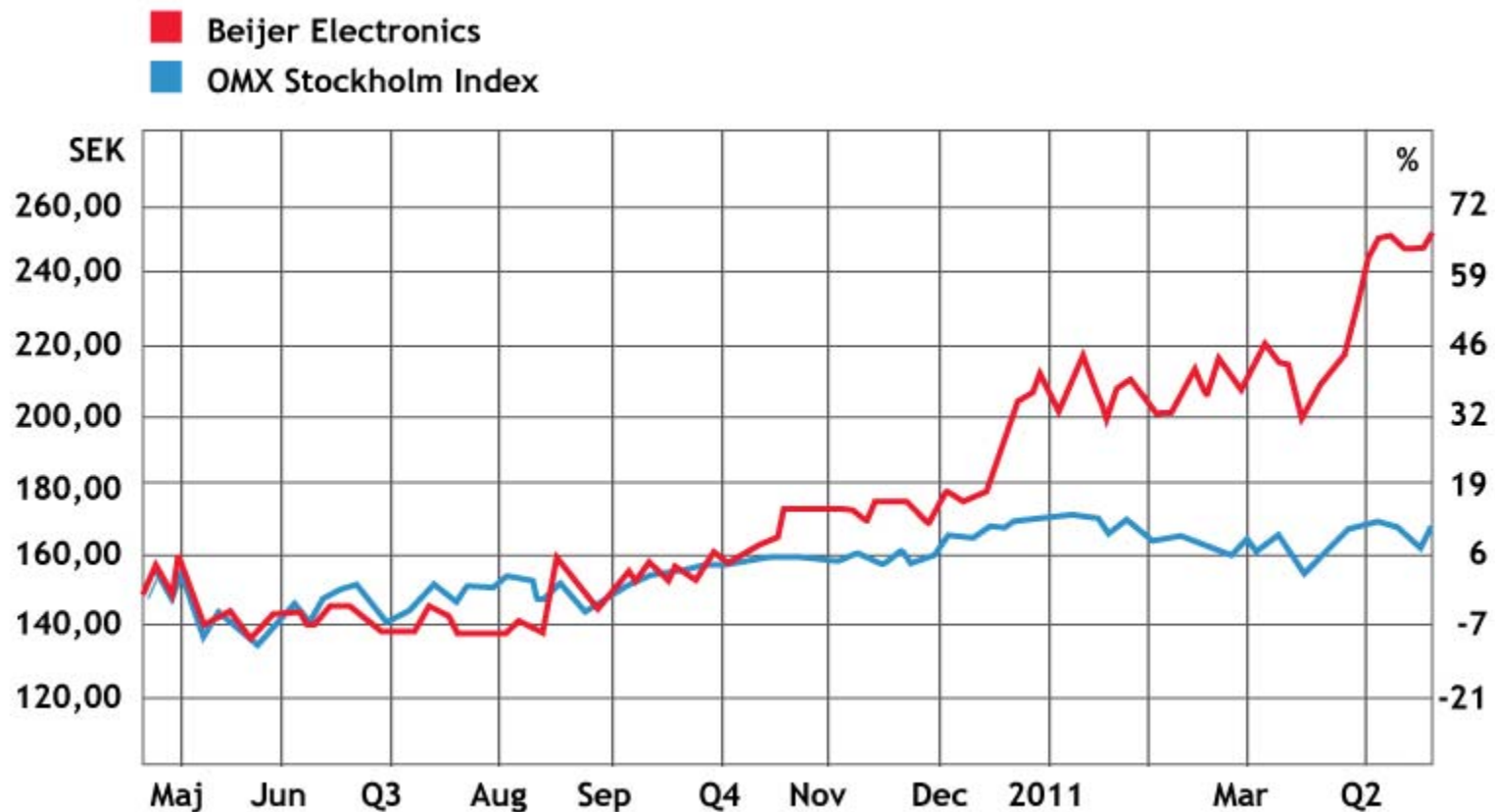
MSEK	2010	Förändr.
Orderingång	1273,2	+17%
Försäljning	1232,3	+13%
EBIT	124,3*	+95%
EBIT%	10,1%	

* Inklusive engångsposter på 1,7 mkr

Omsättning, Mkr och EBIT-marginal



BELE aktieutveckling, + 70% sedan förra året





Fortsatt hög tillväxt och stark resultatökning med förvärv som utvecklas enligt plan

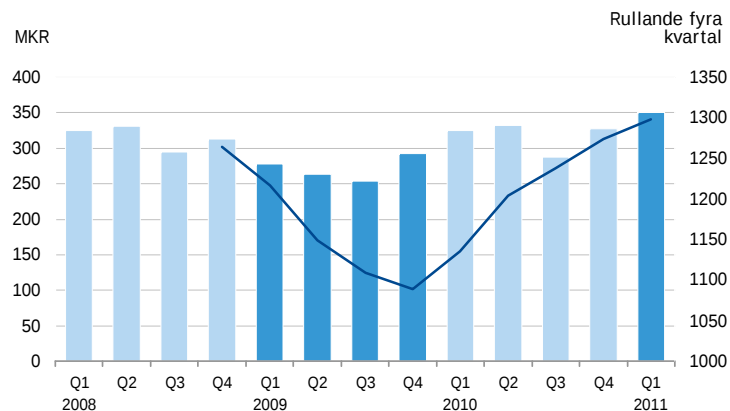
JANUARI – MARS 2011

Beijer Electronics Group

God tillväxt i orderingången

- ▶ Orderingången på nya rekordnivåer
- ▶ God organisk tillväxt för HMI Products och Automation medan Westermo hade en svag inledning på året
- ▶ Förvärven utvecklas enligt plan
- ▶ Risk för komponentbrist
- ▶ Snabbast tillväxt i Asien och Nordamerika

Orderingång, koncernen



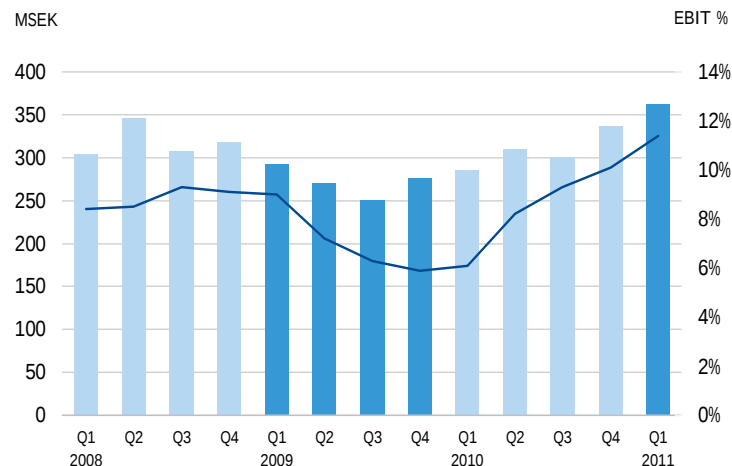
MKR	Kv 1 2011	Kv 1 2010	Förändr.
Orderingång	350,4	325,3	+ 8 %

Beijer Electronics-koncernen

Betydande ökning av lönsamheten

- ▶ Bästa kvartal någonsin och god organisk tillväxt
- ▶ Automation förbättrades betydligt
- ▶ Starkast tillväxt i Asien, Tyskland och Nordamerika, svag marknadsutveckling i Norge, England och Frankrike
- ▶ Vinst per aktie 4,40 kr (2,51)

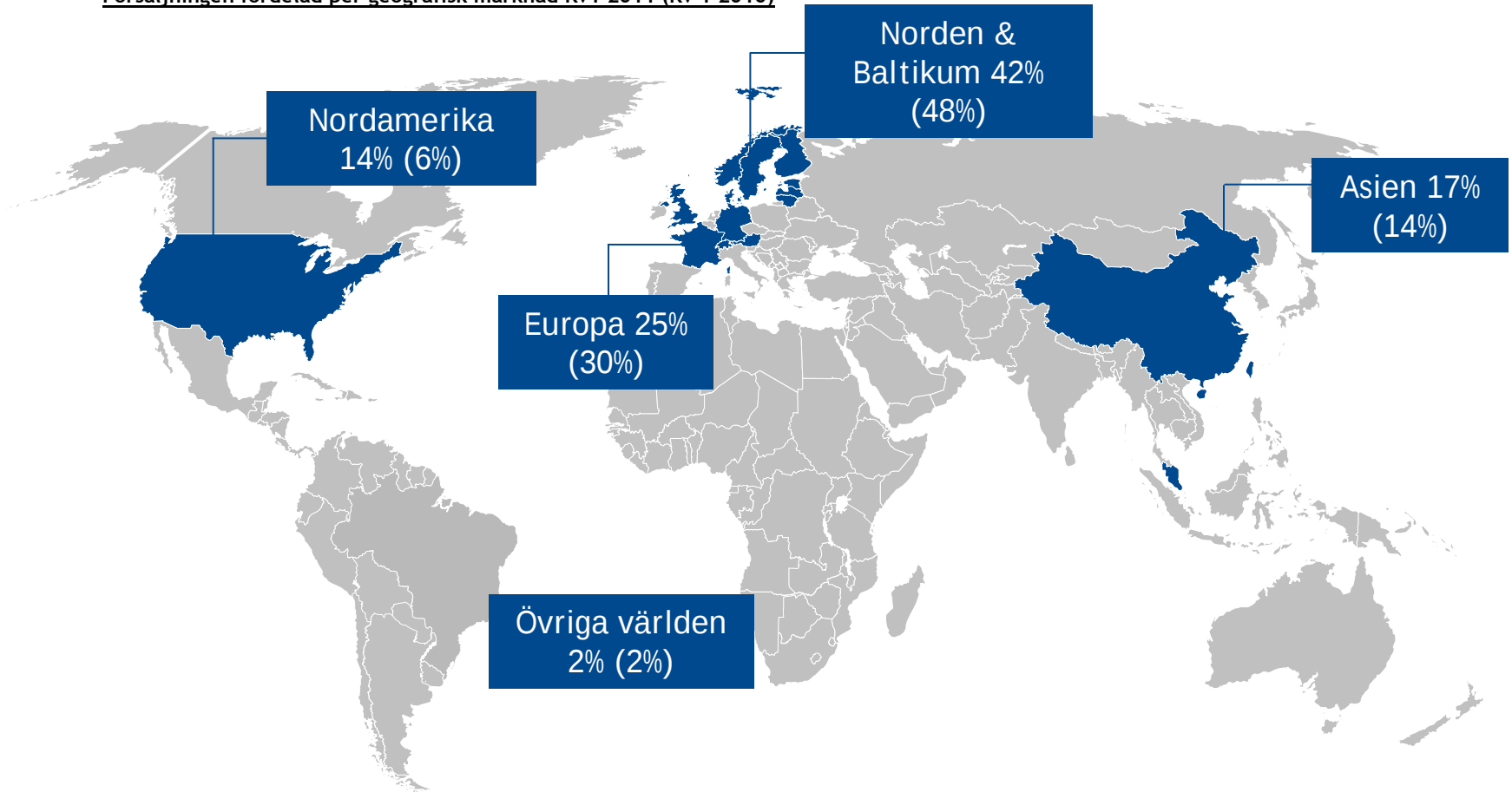
Försäljning och EBIT-marginal, koncernen



MKR	Kv 1 2011	Kv 1 2010	Förändr.
Försäljning	362,0	285,7	+ 27 %
EBIT	41,1	23,5	+ 75 %
EBIT%	11,4 %	8,2 %	

Skapandet av ett globalt bolag

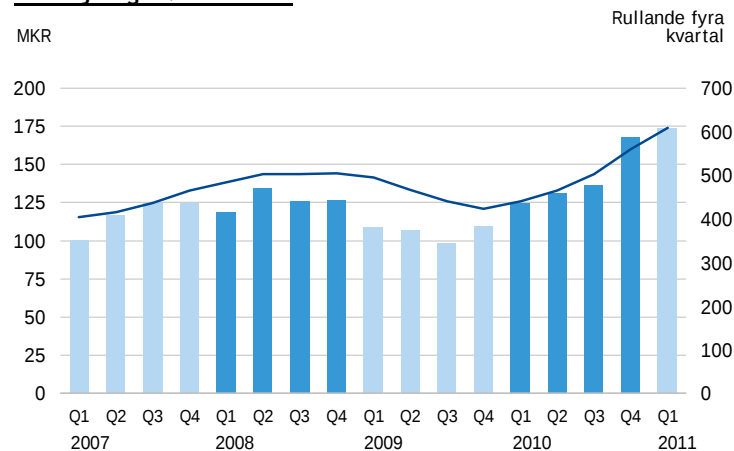
Försäljningen fördelad per geografisk marknad Kv1 2011 (Kv 1 2010)



Stark försäljningsökning och kraftigt ökad lönsamhet

- ▶ Bästa kvartalet någonsin
- ▶ Starkast tillväxt i Asien och Nordamerika
- ▶ Förvärv utvecklas bättre än plan
- ▶ Ny serie HMI-paneler lanserade under kvartalet

Försäljning HMI Products



MKR	Kv 1 2011	Kv 1 2010	Förändr.
Orderingång	169,0	133,1	+ 27 %
Försäljning	173,3	124,9	+ 39 %
EBIT	27,8	15,7	+ 77 %
EBIT%	16,1%	12,6%	

QSI - god lönsam tillväxt under första kvartalet

- ▶ En del av koncernen sedan november 2010
- ▶ Grundades 1983
Salt Lake City, Utah, USA
- ▶ Försäljningen ökade med 70 % jämfört kv 1 fg år
- ▶ HMI Products har nu en betydande närvaro i USA



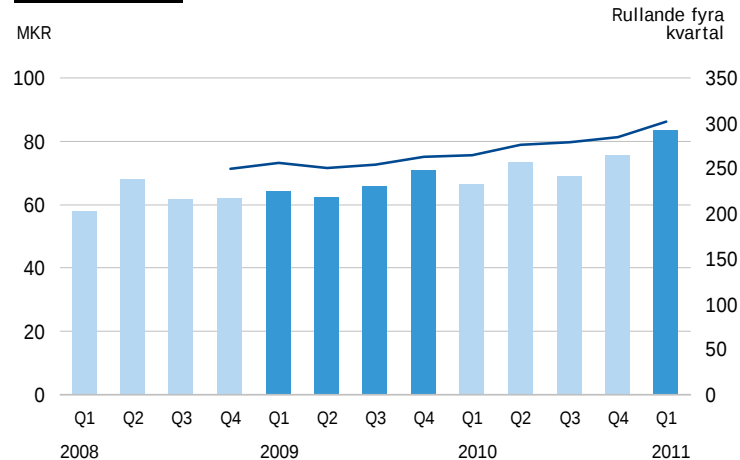
MKR	Kv 1 2011
Orderingång	30,3
Försäljning	32,0
EBIT	3,3
EBIT%	10,3%

Affärsområde IDC

God tillväxt och fortsatt expansion

- ▶ Trög inledning för Westermo (primärt England), kvartalet avslutades starkt, höga jämförelsetal för kv 1 2010
- ▶ Förvärvet av Korenix utvecklas enligt plan
- ▶ Fortsatt expansion i USA och Kina
- ▶ Fler och fler projektaffärer och en stor order säkrad efter periodens utgång

Försäljning IDC



MKR	Kv 1 2011	Kv 1 2010	Förändr.
Orderingång	83,6	82,1	+ 2%
Försäljning	83,5	66,5	+ 26%
EBIT	6,3	5,8	+ 9%
EBIT%	7,5%	8,7 %	

Korenix - En viktig spelare

- ▶ En del av koncernen sedan årsskiftet
- ▶ Kompletterande produkter och teknologi
- ▶ Grundades 2004 Taipei, Taiwan
- ▶ Omsatte 57 Mkr 2010
- ▶ Försäljningen ökade 59 % under första kvartalet jmf med kv 1 fg år



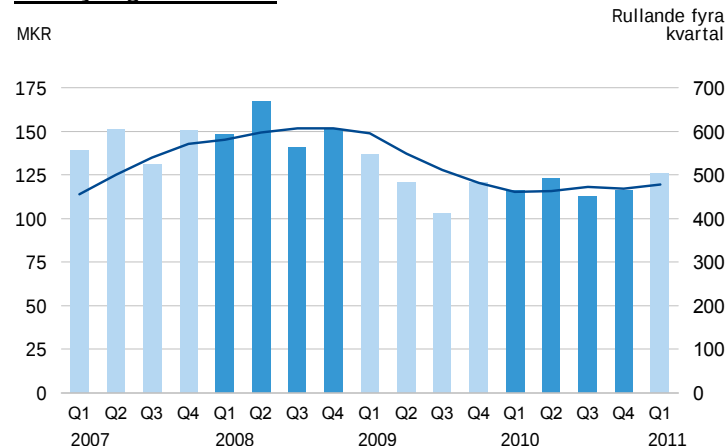
MKR	Kv 1 2011
Orderingång	15,2
Försäljning	13,9
EBIT	1,1
EBIT%	7,6%

Affärsområde Automation

Kraftigt förbättrat resultat

- ▶ Fokuserade försäljningsinsatser
- ▶ Mycket bra resultat i Sverige och Norge (trots en svag marin sektor)
- ▶ Vändning i Danmark och Finland
- ▶ OEM-fokus

Försäljning Automation



MKR	Kv 1 2011	Kv1 2010	Förändr.
Orderingång	127,4	121,4	+ 5 %
Försäljning	125,7	116,4	+ 8 %
EBIT	9,5	4,5	+ 111 %
EBIT%	7,5 %	3,9 %	

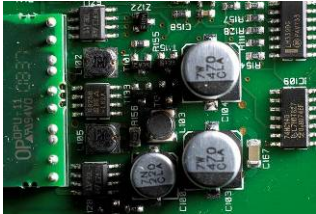


Viktiga drivkrafter på marknaden

- ▶ Investeringar i infrastruktur
 - Energidistribution
 - Vattenhantering
 - Transportsystem
- ▶ Behovet av ökad effektivitet och lönsamhet
- ▶ Ökade kommunikationsbehov och behov av säker överföring
- ▶ Globalisering med lokal support
- ▶ Ny teknologi



Strategiska aktiviteter för fortsatt tillväxt



Marknadsdriven produktutveckling

- ▶ Nya plattformar och produkter
- ▶ Skräddarsydda konceptlösningar
- ▶ Global utvecklingsorg. och produktledning



Effektivitet

- ▶ Rörelsekapital
- ▶ Förbättrad supply chain
- ▶ Effektivare försäljning
- ▶ Ständiga förbättringar



Organisk tillväxt

- ▶ OEM-fokus
- ▶ Korsförsäljning
- ▶ Från lokal till global produktportfölj
- ▶ Fokus på prioriterade segment



Geografisk expansion

- ▶ Ökad global närvaro, Brasilien, Korea, Indien
- ▶ Stärkt distributörsnätverk
- ▶ Förvärv

Höjdpunkter första kvartalet

- ▶ Stark lönsam tillväxt
 - Försäljning + 27 %
 - EBIT + 75 %
- ▶ God organisk tillväxt och ökning av lönsamheten för HMI Products
- ▶ Trögare inledning på året för Westermo inom IDC
- ▶ Betydande ökning av försäljning och lönsamhet för Automation
- ▶ Förvärven utvecklas över förväntan
- ▶ Risk för komponentbrist på grund av jordbävningen i Japan
- ▶ Ny serie HMI-paneler lanserad



Beijer
ELECTRONICS

easy when you know how

Kjell Åkesson

- ▶ Född 1949
- ▶ Utbildning
 - Ekonomie kandidatexamen, Uppsala Universitet
 - Examen i elektroteknik
- ▶ Tidigare VD i Lindab AB och Bilia AB samt vice VD i Svedala AB
- ▶ Styrelseordförande i Gullbergs AB
- ▶ Styrelseledamot i Ballingslöv International AB, Inwido AB, Bravida AB och Ferronordic Machines AB

